

LINEA PROSPECT



LE INFORMAZIONI UFFICIALI SU 6.000.000 DI AZIENDE ITALIANE

Interviste personali e telefoniche a un campione rappresentativo di oltre la metà del mercato.

Impiego di consulenti esperti in analisi di mercato e interviste di business a top management aziendale.

Interviste integrate da una accurata analisi desk condotta su fonti diverse, tra cui: istituti di ricerca nazionali, associazioni di categoria, pubblicazioni aziendali, siti web, pubblicazioni tecniche ed economiche settoriali.

Oltre 600 settori e microsettori dell'economia italiana analizzati per:

- scegliere le migliori aziende da acquisire;
- scegliere i partner con cui collaborare;
- scegliere i clienti solvibili;
- analizzare la redditività di nuovi settori/mercati in cui entrare;
- confrontare l'andamento aziendale con i competitor, la media settoriale e i top performer.

Le aziende vengono individuate interrogando le camere di commercio ed il web, ed i dati incrociati tra loro, con particolare riferimento all'attività dichiarata in sede di registrazione e quanto dichiarato sul web.

Un algoritmo che sfrutta le tecniche di analisi semantica dei testi, provvede ad eliminare tutte quelle aziende non direttamente impegnate nell'attività oggetto d'indagine, e che rispondano ad una serie di requisiti pre-impostati.

LINEA COMPETITIVE ANALYSIS

- Produzione, import, export, mercato
- Andamento del mercato a valore, volume, segmento, canale distributivo
- Evoluzione dei fattori critici di successo
- •Trend dei costi e del fatturato di settore
- Numerosità, fatturato, indebitamento, tempi di pagamento dei clienti intermedi
- Profili competitivi delle aziende
- Tattiche di marketing (marketing mix)
- Presenza sul web delle aziende
- Quotediproduzione, import, export, mercato/segmento delle aziende
- Previsioni e a breve/medio/lungo termine

LINEA CSI

- •Bilancio somma di settore e top performer
- •Bilancio somma per gruppo strategico di riferimento
- Ranking delle aziende per 31 indicatori economico- finanziari e confronto con la media settoriale
- •Bilanci riclassificati delle aziende nel triennio considerato, incluso 31 indicatori economico-finanziari
- •Variazione percentuale dei ricavi per regione
- •Incidenza percentuale delle regioni sui ricavi totali

LINEA PROSPECT

- Ragione sociale
- •Natura giuridica
- Codice ATECO
- •Indirizzo completo (sede legale)
- •Numero unità locali oltre alla sede legale
- Telefono
- •E-mail (info, amministrazione, commerciale, direzione)
- •Sito web
- •Numero dipendenti
- •Dettagli persone (esponenti, manager, ecc.)
- Principali indicatori economico-finanziari



RIVENDITORI DI CAFFE' IN CIALDE E CAPSULE



INFORMAZIONI CONTENUTE

- Ragione sociale;
- Natura giuridica;
- Indirizzo completo (sede legale);
- C.A.P. (sede legale);
- Comune (sede legale);
- Provincia (sede legale);
- Regione (sede legale);
- Numero unità locali (oltre alla sede legale);
- Telefono/i, laddove disponibile/i;
- Email (info, vendite, marketing, acquisti, direzione, ecc.), laddove disponibile/i;
- Sito Web, laddove disponibile;
- Numero dipendenti;
- Ricavi, laddove disponibili;
- Dettagli persone (titolare, amministratore, ecc.).



METODOLOGIA

Competitive Data ha costruito un primo universo di aziende utilizzando parole chiave legate al tema cialde, capsule, caffè.

Le aziende sono state individuate interrogando le camere di commercio ed il web, ed i dati incrociati tra loro, con particolare riferimento all'attività dichiarata presso la Camera di Commercio di appartenenza e quanto dichiarato sul web.

Successivamente, un algoritmo che sfrutta le tecniche di analisi semantica dei testi, ha provveduto ad eliminare tutte quelle aziende non direttamente impegnate nell'attività di rivendita di cialde e capsule per caffè, e che rispondessero ad una serie di requisiti pre-impostati;





Pacchetto	Nome banca dati	Importo
1.000	Database Rivenditori Caffè in Cialde e Capsule	€ 900 + iva
2.000	Database Rivenditori Caffè in Cialde e Capsule	€ 1.600 + iva
4.000	Database Rivenditori Caffè in Cialde e Capsule	€ 2.800 + iva
8.200	Database Rivenditori Caffè in Cialde e Capsule	€ 4.500 + iva

Modalità di fornitura: invio del database in formato .xls (Ms Excel) entro 4 giorni dall'avvenuto pagamento	١.

Apponendo la propria firma al presente documento si accetta ed approva il contenuto, i termini e le condizioni della presente offerta, da inviare via fax al n. 0239195844, o per e-mail a commerciale@compedata.com

Ragione Sociale		P.IVA		
Indirizzo		Città	Prov	
Nome/Cognome		Funzione		
Tel	Fax	E-mail		
Data	Timbro e Firma			

I report Competitive Data sono forniti ai clienti esclusivamente per sé e la propria organizzazione, in un solo luogo di lavoro.

- Tutti i diritti di riproduzione, traduzione e adattamento, anche parziale, con qualsiasi mezzo, inclusi microfilm, supporti magnetici, stampa e fotocopia, per l'Italia e il resto del mondo sono riservati a Competitive Data S.r.l.
- Gli studi e i documenti ricevuti non possono essere divulgati né ceduti a terzi anche se associati o facenti parte dello stesso gruppo, né gratuitamente né sotto forma di estratto, senza autorizzazione scritta da Competitive Data S.r.l.
- Competitive Data S.r.l. si riserva i diritti di sfruttamento delle proprie opere in qualunque forma
- Il cliente assume la responsabilità verso Competitive Data S.r.l. per ogni violazione dei diritti di proprietà intellettuale nei confronti dei propri titolari, contitolari, amministratori, dipendenti e collaboratori